

経営計画策定セミナー

経営計画とは、企業が将来に向かって経営ビジョンや目標を達成するために必要な計画です。謂わば「未来予想図」とも言えます。

厳しい経営環境のなかでも業績を伸ばしているほとんどの企業は経営計画を作成し実行しています。

本セミナーでは経営計画作成のポイント、経営計画作成後、計画を実行するために活用できる補助金等について説明します。



日 時

令和3年 9月22日 (水) 13:30~15:30

会 場

多度津商工会議所 2階 会議室

定 員

10名

講 師

菊間 崇史 氏 (中小企業診断士)

参加費

無 料

申込方法

下記、申込書を記入して9/17(金)までに f a x またはメールにて送信ください。

お問合せ ☎33-4000

テーマ「販路開拓のための経営計画の作り方」

企業や個人商店が存続・発展するには外部環境に対応し、人・物・金・情報等の経営資源を有利な方向に集中し、販路開拓が必要不可欠となっています。

ここでは、小売業、サービス業の方を中心とした販路開拓のための経営計画の作り方と計画を実行するために活用できる「**小規模事業者持続化補助金**」申請を意識した内容のセミナーです。

講師紹介

中小企業診断士 菊間崇史 氏



大学卒業後、食品、資材メーカーにて営業部、マーケティング部、経営企画部を経て、令和2年6月に中小企業診断士として独立。

現在、香川県事業承継・引継ぎ支援センターのエリアコーディネーターとしても活動している。

『経営計画策定セミナー』 受講申込書

多度津商工会議所 行 fax: 33-4713 Mail: tadotsucci@tadotsucci.sakura.ne.jp

事業所名	業種(事業内容)
住 所	TEL FAX
受講者名	E-mail