

ゼロから始めるネットの活用法で

体験談など具体的事例を交えた内容!!

SNS活用で集客売上アップ

～Facebook・LINE・ブログ・Instagramをもっと上手に活用しよう～

開催日時
2021年
11月22日
(月)
13:30～15:30

新型コロナウイルス感染拡大の影響で変化した経営環境に対応し、売上を伸ばしていくためには、ITを活用した販売促進が有効で注目されています。

SNSを活用して自社の“ウリ”を上手に発信して新規顧客や販路拡大することで売上向上を目指しませんか？本セミナーでは小規模事業者でも費用をかけずに始められるソーシャルメディアの特徴や違い、実際に売り上げを伸ばした事例を紹介しながら、SNSを活用した情報発信のノウハウを学んで頂きます。

この機会に是非ご参加ください。

わかりやすいと評判の講師が教えますっ！

- ◇ 売上を伸ばすため、ITツールを活用しよう!
- ◇ 庶民的な老舗寿司店がソーシャルメディアで驚くほど増客した理由(事例)
- ◇ SNSをビジネスに活かす!
(Facebook/LINE/ブログ/Instagram)
- ◇ SNSと併せて活用したいGoogleマイビジネス



ながとも いちろう

永友 一朗 氏

ホームページコンサルタント
永友事務所代表

中小零細企業に特化した
HPコンサルタント

WebコンサルティングではSEO 上位表示/引き合いや新規顧客獲得/売上増加事例多数で、起業予定者から Web システム会社(ITのプロ)まで幅広いクライアントに助言指導中。特に本来大企業向けだった「ペルソナシナリオ法」を中小零細事業所のHP改善場面にも利用し「HPのあり方そのものを見直す」手法でホームページの“営業力”を高める仕組みが評価され全国から講演依頼多数。

- 会場 多度津商工会議所 2階 会議室
- 定員 10名
- 受講料 無料

★ お申し込み方法

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、FAXに又はメールにてお申込みください。

主催 多度津商工会議所
電話 33-4000

【ご参加される皆さまへお願い】

マスクの着用をお願い致します。また、発熱や風邪等の症状がある方、体調の悪い方のご参加はお控えください。セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・参加者席の事前消毒・消毒用アルコールの設置・講師と運営側の手洗いとマスク着用の徹底等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。

11/22(月)「SNS活用で集客売上アップ」セミナー参加申込書

多度津商工会議所 行 FAX : 33-4713 MAIL : tadotsucci@tadotsucci.sakura.ne.jp

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者氏名		E-mail	

※ご記入いただいた内容は、当事業運営のために利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用することがありますが、第三者に公開するものではありません。